

Programme 2021

CRÉER ET DÉVELOPPER SON ACTIVITÉ DIGITALE

Noubiz

Vitamine ton activité !



PROGRAMME

Durée : 12h
formation individuelle
Tarif : à partir de 897€

OBJECTIFS

- Etre visible et communiquer sur les réseaux sociaux
- Etablir sa stratégie de prospection digitale
- Mettre en place sa stratégie pour augmenter sa visibilité et développer son activité

PUBLIC CONCERNÉ

Créateur d'entreprise imminent, jeune dirigeant d'entreprise

PRÉREQUIS

- Etre à l'aise dans l'utilisation d'un ordinateur
- Savoir utiliser internet pour surfer et faire des recherches
- Avoir au moins un profil sur un réseau social

MOYENS PÉDAGOGIQUES & TECHNIQUES

- Exposé théorique
- Etude de cas concrets
- Boîte à outils prospection
- Mise en situation



Noubiz

+ d'infos & inscription :
01.85.01.12.78 / team@noubiz.fr / www.noubiz.fr

PROGRAMME

Durée : 12h
formation individuelle
Tarif : à partir de 897€

PROGRAMME

1. Etablir un positionnement clair de son offre

- 1.1. Distinguer sa position sur un marché concurrentiel -mix marketing
- 1.2. Différencier les caractéristiques de son offre des bénéfices clients
- 1.3. Connaître et segmenter sa cible / persona (client idéal)

2. Facebook for Business

- 2.1. Connaître la cible du réseau vs celle visée
- 2.2. Identifier les canaux pertinents
- 2.3. Mettre en place sa stratégie de contenu
- 2.4. Analyser sa performance sur ce réseau

3. Instagram for Business

- 3.1. Connaître la cible du réseau vs celle visée
- 3.2. Identifier les canaux pertinents
- 3.3. Mettre en place sa stratégie de contenu
- 3.4. Analyser sa performance sur ce réseau

4. LinkedIn for Business

- 4.1. Connaître la cible du réseau vs celle visée
- 4.2. Identifier les canaux pertinents
- 4.3. Mettre en place sa stratégie de contenu
- 4.4. Analyser sa performance sur ce réseau



The logo for Noubiz features a stylized 'N' icon composed of two overlapping curved shapes, one in orange and one in dark red, followed by the word 'noubiz' in a bold, dark red, lowercase sans-serif font.

+ d'infos & inscription :

01.85.01.12.78 / team@noubiz.fr / www.noubiz.fr



FORMATRICE

Marie-Laure Beauvallet

Fondatrice et gérante de Noubiz
Ingénieure d'affaires en Hautes technologies, certifiée Inbound, technico-commerciale industriel certifiée, DUT en Gestion des entreprises et administrations

INDICATEURS DE PERFORMANCE

- Taux de satisfaction à chaud : 100% note 5/5
- Taux d'assiduité : 100%
- Taux d'utilisation des compétences acquises : 100% des répondants les utilisent régulièrement

MODALITÉS

- A distance en visioconférence - une séance de 3h / semaine OU
- En présentiel dans vos locaux, ou les nôtres (dans le 95, 92 ou 78) - une séance de 4h / semaine
- Suivi de l'action : émargement individuel bénéficiaire et formateur par demi-journée. Remise certificat de réalisation ou attestation
- Evaluation des acquis : mises en situation + QCM

DÉLAI D'ACCÈS

Nous nous engageons à répondre à votre demande d'information sous 48h. Nous établissons conjointement un planning de formation. Sauf cas particulier, la mise en place de la formation pourra se faire sous un mois.

ACCESSIBILITÉ

Nos formations sont ouvertes à tous. Si besoin particulier, veuillez prendre contact avec nous en amont, afin d'étudier l'adaptation de notre pédagogie et activités à votre handicap. Dans le cas, où nous ne serions pas en mesure de répondre favorablement à votre demande, nous vous redirigerons vers nos partenaires (Agefiph & HActif)

Noubiz

+ d'infos & inscription :

01.85.01.12.78 / team@noubiz.fr / www.noubiz.fr